

Gerando estratégias para uma efetiva internacionalização de commodities: uma simulação para a commodity algodão

Leandro César Diniz da Silva
FUNCESI

Resumo:

O objetivo deste trabalho é demonstrar, de forma didática, que para uma efetiva participação dos produtores, cooperativas ou *trading companies* brasileiros como *players* do mercado internacional do algodão, os mesmos deverão observar certos fatores, pois a não observância destes poderá fazer com que o produtor, ao entrar como real *player*, poderá ter, ao invés de lucros maximizados, prejuízos. Para tal, o trabalho faz um estudo sobre a paridade/formação do preço do algodão a ser exportado e posteriormente é feito um levantamento onde se compara o preço real pago ao produtor na exportação e no mercado interno. As cotações utilizadas como padrão para a formação do preço de exportação foram as cotações fornecidas pela *Cotlook A* em Liverpool, e na formação da metodologia foram aplicadas cálculos que participam do processo de formação do preço de exportação e importação. Os valores utilizados para servir de parâmetro dos valores pagos ao produtor foram: 1) VBC (valor básico de custeio), 2) Preço mínimo (ditado pelo governo) e 3) PPPMI (preço pago ao produtor no mercado interno).

Palavras chave: FPE, Exportação, Comércio Exterior, Algodão, *Hedge*.

Building strategies for an effective internalization of commodities: a study for the cotton commodity

Abstract

The main objective of this paperwork is to show, in an educational way, that to have an effective play of the farmers, cooperatives or trading companies from Brazil as players of the international cotton market, they must pay attention to some details, or otherwise, they will have profit lost instead of profit earning. To make this possible, this study made a comparative study between the price that is acquired during the exporting price formation and the real value that the farmer receives in the end of the process. It was used stock market prices from Cotlook A in Liverpool, which is the basic price for exporting negotiation. The value to compare what the farmer really receive were: VBC (minimum value to plant), Minimum Price (stated by the brazilian government) and PPPMI (the price that is paid in the brazilian market).

Key-words: FPE, Exporting, International Trade, Cotton, *Hedge*.